

I. 会社の概要

2018年3月31日現在

会社名	三井ダイレクト損害保険株式会社	ホームページ	https://www.mitsui-direct.co.jp
本社所在地	東京都文京区後楽1丁目5番3号		
お問い合わせ・ご相談窓口	【事故のご連絡】 0120-258-312 ※24時間 365日 【ご相談・苦情】 0120-312-770 ※(平日) 9:00~17:00 (土日祝) 休み		
国内営業拠点数	— (注1)	国内損害サービス拠点数	13
従業員数	571名	国内代理店数	40 (注2)
沿革	1999年 準備会社 物産インシュアランスプニグ株式会社を設立 2000年 三井ダイレクト損害保険株式会社として損害保険業の事業免許を取得、自動車保険の販売開始 2008年 三井住友海上火災保険株式会社が保有する当社株式が三井住友海上グループホールディングス株式会社へ移転され、持株会社体制へ移行 2010年 親会社である三井住友海上グループホディンス株式会社がMS & ADイシュアランス グループホールディングス株式会社へ商号変更		
経営理念	<p>【経営理念】 グローバルな保険・金融サービス事業を通じて、安心と安全を提供し、活力ある社会の発展と地球の健やかな未来を支えます</p> <p>【経営ビジョン】 保険事業を通じ、お客さまの期待にダイレクトにお応えすることにより、選ばれ、喜ばれ、信頼される会社を目指します</p> <p>【行動指針】</p> <p><お客さま第一> わたしたちは、常にお客さまの安心と満足のために、行動します</p> <p><誠実> わたしたちは、あらゆる場面で、あらゆる人に、誠実、親切、公平・公正に接します</p> <p><チームワーク> わたしたちは、お互いの個性と意見を尊重し、知識とアイデアを共有して、ともに成長します</p> <p><革新> わたしたちは、ステークホルダーの声に耳を傾け、絶えず自分の仕事を見直します</p> <p><プロフェッショナリズム> わたしたちは、自らを磨き続け、常に高い品質のサービスを提供します</p>		

(注1) 当社は、インターネット・電話を通じた通信販売を実施していることから、営業拠点を有していません。

(注2) 当社の代理店は、保険契約締結の媒介のみを行い、保険契約の締結・保険料の受領等の権限は有していません。

II. 主な経営指標等の状況

※ 以下では、各社における代表的な経営指標等に限定して掲載していますので、より全体的・詳細な情報につきましては各社のホームページをご覧ください。

また、各指標についての簡単な説明を本紙次頁以降に記載しているほか、日本損害保険協会のホームページ上で「損害保険会社のディスクロージャーかんたんガイド」(<http://www.sonpo.or.jp/archive/publish/sonpo/0004.html>) も用意しておりますので、併せてご覧下さい。

(単位は“百万円”、ただし「正味損害率」「正味事業費率」「ソバノン・マージン比率」は“%”)

	2017年度	2016年度	2015年度		2017年度	2016年度	2015年度
正味収入保険料	37,873	37,653	36,571	保険引受利益	388	△1,003	△5,457
(うち火災保険)	-	-	-	経常利益	451	△955	△5,372
(うち自動車保険)	37,261	37,049	35,960	当期純利益	328	△1,004	△5,427
(うち傷害保険)	108	144	164	資本金の額	39,106	39,106	35,101
正味支払保険金	24,823	25,745	26,247	総資産額	61,489	59,987	51,086
(うち火災保険)	-	-	-	純資産額	13,670	13,390	6,440
(うち自動車保険)	24,324	25,214	25,681	ソバノン・マージン比率	457.5	431.4	230.4
(うち傷害保険)	56	60	66	責任準備金残高	21,073	20,693	20,066
正味損害率	73.0	75.9	79.0				
正味事業費率	23.3	22.0	21.9				

主な経営指標の解説

●正味収入保険料

一般の企業の売上高に相当するもので、お客様からいただいた保険料から、再保険（※1）に要した保険料等を加減したものです。

《算式》

「正味収入保険料」＝「元受正味保険料」＋「受再正味保険料」－「支払再保険料」－「収入積立保険料（※2）」

（※1）再保険

損害保険会社が引き受けた危険を分散するために、保険契約上の責任の一部または全てを他の損害保険会社に引き受けてもらうことです。

（※2）収入積立保険料

積立保険において、お客様からいただいた保険料のうち、将来、お客様に返戻すべき満期返戻金等の原資に相当する部分の保険料です。

●元受正味保険料

お客様からいただいた保険料から、諸返戻金（満期返戻金を除く）を差し引いたものです。

《算式》

「元受正味保険料」＝「元受収入保険料」－「諸返戻金（満期返戻金を除く）」

●正味支払保険金

お客様にお支払いした保険金と他の損害保険会社へ再保険で支払った再保険金の合計額から、再保険で回収した保険金を差し引いたものです。

《算式》

「正味支払保険金」＝「元受正味保険金」＋「受再正味保険金」－「回収再保険金」

●元受正味保険金

お客様にお支払いした保険金から、保険契約にかかる求償（※）などによる回収金を差し引いたものです。

（※）求償

損害保険会社がお客様に保険金をお支払いすることによって、保険金を請求する権利を損害保険会社が代わりに取得し、事故の相手に対して請求することです。

●正味損害率

損害保険会社が受け取った保険料に対し、お支払いした保険金と損害調査に要した費用の合計額の割合を示したものです。

《算式》

「正味損害率」＝（「正味支払保険金」＋「損害調査費（※）」）÷「正味収入保険料」

（※）損害調査費

損害調査業務や保険金支払業務に付随して発生する人件費、物件費、税金などの金額です。

●正味事業費率

損害保険会社が受け取った保険料に対し、保険の募集や維持管理のために使用した費用の割合を示したものです。

《算式》

「正味事業費率」＝（「保険引受にかかる営業費及び一般管理費」（※1）＋「諸手数料及び集金費（※2）」）÷「正味収入保険料」

（※1）保険引受にかかる営業費及び一般管理費

損害保険会社の経費のうち、保険の募集・販売を行う営業部門や一般管理部門等の損害調査関係以外の業務に関する経費です。（資産運用などに要する経費を除きます。）

（※2）諸手数料及び集金費

保険営業のために要した手数料等で、具体的には代理店手数料、保険仲立人手数料、募集費、集金費、受再保険手数料の合計金額から出再保険手数料を差し引いた金額です。

●**保険引受利益**

保険の引受けに関して、どのくらいの利益をあげたかを示したものです。

●**経常利益**

本来の事業活動により、どのくらいの利益をあげたかを示したものです。

一般の企業では、営業と営業外による収支で構成されていますが、損害保険会社の場合には、保険の引受、資産運用とその他の収支で構成されています。

●**当期純利益**

損害保険会社の最終的な利益を示したものです。

経常利益に、その年度の臨時・突発的な収入・支出・税金等を加減した最終的な利益です。

●**ソルベンシー・マージン比率**

損害保険会社の保険金等の支払い能力を示す指標です。

損害保険会社が、巨大災害や保有資産の大幅な価格下落など通常の予測を超えるリスクに対し、どのくらいの支払余力を有しているかを判断するための行政監督上の指標であり、ソルベンシー・マージン比率が 200%以上であれば、その損害保険会社の保険金等の支払い能力は問題ないとされています。

この指標は損害保険会社の健全性を見る上で重要な指標の一つですが、この指標だけにとらわれず、その他の指標と併せて総合的に見る必要があります。

なお、リスク計測の厳格化等を図るため、2011 年度から、算出にかかる法令等が改正されています。

●**総資産額**

損害保険会社の資産規模を示したものです。

国債・株式などの有価証券、現金、預貯金、貸付金、不動産などすべての資産を合計したものです。

●**純資産額**

総資産額から、責任準備金等の負債額を差し引いたものです。

●**責任準備金**

将来の保険金等の支払いに備えて、あらかじめ積み立てておく準備金のことです。