

質問	質問参考訳	コメント英文	コメント参考訳
Q1:	Covid-19は、短	The following responses are the impact of Covid-19 on the	(以下、日本の損害保険セクターへの影響という前提
How will Covid-	中長期それぞれ	Japanese general insurance sector.	で回答する。)
19 affect the	において、金融	[Short-term and mid-term impact]	【短期・中期の影響】
financial system	システムと保険	Impact on the Japanese general insurance industry include	日本の損害保険業界では「収入保険料」「支払保険
and the	セクターにどの	impact on business performance in terms of "premiums written",	金」「資産運用」による業績への影響や、「オペレー
insurance sector	ように影響する	"claims payment" and "asset management" and impact on	ション」への影響が考えられる。
specifically over	か。	"operation".	① 収入保険料への影響:経済の停滞や個人消費の落
the short,		(1) Impact on premiums written: Premiums written may decrease	ち込みといった要素から減少することが考えられる。
medium and		due to factors such as economic stagnation and decline in	 ② 支払保険金への影響:医療保険や所得補償保険な
longer term?		consumer spending.	 どで感染症を支払対象としているものもあるものの、
		(2) Impact on claims payment: While some medical insurance	 国内の企業向け保険では一般的に感染症を補償対象外
		and income compensation insurance cover infectious diseases,	 としており、各社の健全性に影響を与えるほどの影響
		infectious diseases are generally excluded in domestic	はないと見ている。
		commercial insurance covers. As such, we understand Covid-19	 ③ 資産運用への影響:金利低下によるインカム利回
		related claims payment will have little effect on Japanese	りの低下や企業業績の停滞による配当金の減少の他、
		general insurance companies' solvency.	 株価下落による減損の計上等といった要素が考えられ
		(3) Impact on asset management: Factors that may impact asset	る。
		management include decline in interest yield due to interest rate	│ │④ オペレーション・経費への影響:感染拡大を防止
		decline, and decrease in dividends due to decline in corporate	するため、顧客ニーズを踏まえた非対面募集の推進や
		performance, and accounting for impaired assets due to decline	 社員の出社割合の縮小を行う場合は、「保険事故受付
		in stock values.	業務」、「保険金、満期返戻金等の支払業務」、「保
		(4) Impact on Operation and expenses: Operational impacts	険契約締結業務」等の重要業務に支障が生じないよう
		include promotion of non-face-to-face interaction with customers	なオペレーションを組む必要が生じる。また、在宅勤
		to prevent the spread of infection and adjusting operations in	



		order to continue important operations such as "insurance	務に伴う新しい働き方を促進した結果、以前には見ら
		accident notification", "claims and maturity refunds payment"	れなかった新しいタイプの経費の発生につながること
		and "binding insurance contracts", etc. while reducing the	が考えられる。
		number of commuting workers. And new ways of working with	【長期の影響】
		more work from home will be accelerated, that will lead to a new	Covid-19を通じたビジネスプロセスの変化(オンライ
		type of expenses different than before	ンを前提とした働き方等)や消費者行動の変化への対
		[Long-term impact]	応、および消費者意識変容の促進を現時点から進めて
		It is necessary to start adapting to post Covid-19 changes in	いく必要がある。
		business processes (including online-based working style, etc.)	
		and consumer behavior, and to encourage changes in consumer	
		mindset.	
Q2:	Covid-19 の観点	The major trends and risks in the Japanese general insurance	・日本の損害保険セクターの主なトレンドやリスクは
What are the key	で、保険セクタ	sector are as described in our answer to Q1.	Q1に記載の通り。
trends, risks and	一の主なトレン	On the other hand, we believe that our responses to COVID-19	・一方、機会について、新型コロナウイルスへの対応
opportunities for	ド、リスク、機	can also be an opportunity that can fundamentally change past	は、これまでの慣例や仕事のやり方等を抜本的に変革
the insurance	会は何か。	practices and our work style. In terms of changes in the work	していくチャンスにもなり得るものと考える。仕事の
sector in light of		style, for example, we are promoting non-face-to-face solicitation	やり方の変革として、例えば、非対面募集の推進やペ
Covid-19?		and making insurance claims settlement and payment paperless	ーパーレス化・オンライン化を前提とした保険金支払
		and through online processes.	実務の構築等が挙げられる。
		In addition, new risks that arise due to post Covid-19 changes in	・加えて、Covid-19による企業活動や国民のライフス
		corporate activities and people's lifestyles may present an	タイルの変化で生じる新たなリスクに対し保険商品を
		opportunity for insurance companies to provide new insurance	提供していくこと等も、保険会社にとっての機会にな
		products.	り得ると考えている。





	1		成件(IAIO)のCOVID-13の影音に因りるIRM 広志元
Q3:	それらは保険監	From the viewpoint of responding to customers efficiently,	コロナ禍において、顧客保護を十分に確保しつつも、
What does this	督者に何を意味	flexibly and expediently while ensuring their protection during the	効率的に、柔軟、かつ迅速に顧客対応を行う観点で、
mean for	するか。	COVID-19 pandemic, there may be hindrances in the current	これまでの慣例や仕事のやり方等を抜本的に変革する
supervisors?		supervisory regulations when existing customs and practices are	際に、既存の監督・規制が障害になるケースもあると
		fundamentally transformed.	考えられる。保険監督者が、現在の監督・規制におけ
		It can be said that the time has come for insurance supervisors	る課題を改めて確認いただくべきタイミングが来てい
		to review any issues within the current supervisory regulations.	るといえる。
Q4:	回答者は今後1~	It is our top priority to continue to provide customer support	・「保険事故受付業務」、「保険金、満期返戻金等の
What are the	2年間にどの分野	through our operations such as "insurance accident notification",	支払業務」、「保険契約締結業務」等の重要業務に関
main areas you	に注力するか。	"claims and maturity refund payments" and "binding insurance	して、お客様に対する万全のサポートを継続すること
will be focusing		contracts".	が最優先である。
on over the		In addition, it is necessary to start adapting to post Covid-19	・また、Covid-19 を踏まえて、ビジネスプロセスの変
coming 1 to 2		changes in business processes (online-based working style,	化(オンラインを前提とした働き方等)や消費者行動
years?		etc.) and consumer behavior, and to encourage changes in	の変化への対応、および消費者意識変容の促進を進め
		consumer mindset.	ていく必要がある。
		Along with changes in business processes (online-based	・ビジネスプロセスの変化(オンラインを前提とした
		working, etc.), more companies and individuals will be exposed	働き方等)により、より多くの企業・個人がサイバー
		to cyber risks. Therefore, strengthening cyber resilience and	リスクに晒されることになるため、サイバーレジリエ
		promoting cyber insurance is necessary.	ンス強化やサイバー保険普及推進が必要である。
		Insurance companies may also face new risks while utilizing new	・また、保険会社においても、非対面募集等の課題へ
		digital technologies in, for instance, non-face-to-face solicitation.	の対処に、新たなデジタル技術を活用することで、新
		We recognize that our industry needs to address these issues.	たなリスクが生じる可能性もある。
			・こういった課題に対して、業界として取り組む必要
			があると認識している。
•		·	



Q5:

Where do you believe IAIS should focus its work during this period? この期間におい て、IAIS はどの 分野に注力すべ きと思うか。

In addition to responding to the new risks that arise from the insurance industry's efforts as mentioned in Q4, there are many other issues that the IAIS should address, such as supporting legislation of ICP/ComFrame in each jurisdiction and the implementation of ICS. Considering the constraints of IAIS resources and the burden on insurance companies, IAIS should prioritize the issues that should be resolved. In other areas not mentioned above, we expect a flexible approach from IAIS such as excluding them for the time being to reduce the operational burden of insurance companies.

In addition to reviewing existing works, IAIS should consider external communications that support the efforts of insurance companies in light of Covid-19. Some specific messaging are the following:

- (1) encourage supervisors of each jurisdiction to review existing supervisory regulations, which may impede on business reforms of insurance companies (as described in Q3) and take flexible approaches;
- (2) encourage investors and rating agencies to make decisions based on a long-term perspective, rather than on the temporary decline in insurance companies' performance due to COVID-19; (3) promote understanding of the fact that this widespread pandemic has highlighted the limits on the types of coverage that can reasonably be offered by the insurance sector alone (as the IAIS mentioned in a press release dated May 7).

- ・Q4 に挙げた保険業界の取り組みに付随して生じるリスクへの対応に加え、ICP/ComFrame の各法域における法制化のサポートや ICS の導入など、IAIS が取り組むべき課題は多い。IAIS のリソースの制約と、保険会社の負荷を考慮しつつ、優先順位を付けて対応していくことが必要であると考える。上記以外の分野については、保険会社のオペレーション負荷の軽減を考慮し、一旦フォーカスから外すといった柔軟な対応を期待する。
- ・なお、IAISには、既存の取り組みの見直しに加え、 Covid-19を踏まえて、保険会社の取り組みをサポート するメッセージの発出をご検討いただきたい。
- ・具体的には、①各法域の監督者に対し、保険会社の 業務改革への障害となっている既存の監督・規制に対 する柔軟な見直しを促すこと(Q3 に記載のとおり)、 ②投資家や格付会社に対し、Covid-19 による保険会社 の一時的な業績の低下を短視眼的に捉えず、長期的な 視点での判断を促すこと、③今回のような世界的な感 染症の拡大の際に、保険セクターのみによって合理的 に提供可能な補償の種類には限界があること(5/7 の IAIS プレスリリースで言及があった内容)の理解促進 等が考えられる。